Você se preocupa com a saúde financeira da sua empresa?

Sabia que um investimento pode trazer uma expectativa de crescimento ao seu negócio? Mas, para isso, ele não poderá ser apenas um “tapa buracos”.

Possibilidades de investimentos.

São várias as possibilidades de investir em seu negócio.

Por exemplo, você pode investir em equipamentos, em uma reforma ou aumentar o estoque para dar conta de um novo ponto.

Seja qual for o foco, você precisa ter em mente que investimentos são realizados para gerar retorno para o seu negócio, certo?

Então, para iniciar o planejamento de um investimento, você deverá fazer as seguintes perguntas:

Qual a finalidade ou objetivo do investimento?

Onde será utilizado?

Por quanto tempo esse investimento será útil ao negócio?

Qual o valor exato que será necessário?

E o que se espera de retorno por esse investimento?

São muitas perguntas, não é mesmo?

A partir dessas reflexões, você pode iniciar o plano para os novos investimentos, definindo com atenção a algumas informações.

Primeiro, defina onde investir e determine o que precisa. Um equipamento, uma marca, um modelo, o desempenho esperado, a capacidade ou as funcionalidades.

Depois, decida quanto é necessário para realizar esse investimento e quais as condições de desembolso.

Em seguida, você precisará definir quais as suas condições atuais e futuras de realizar esse investimento.

E por último, pense sobre quem poderá financiar, você conseguirá bancar com seus próprios recursos ou precisará de auxílio de terceiros? Quais as condições de pagamento? A empresa gerará receitas suficientes para pagar o valor principal e os juros?

Pronto! Quando você colocar no papel essas reflexões, terá o seu plano de investimento.

Bom trabalho e até a próxima.

**Como financiar o investimento?**

Ao analisar suas reservas financeiras, Ana Mel identificou que poderia fazer um investimento com recursos próprios de R$ 4.900,00. Assim, precisaria buscar investimento de terceiros para o restante do investimento necessário, isto é, R$ 10.000,00.

Um plano por escrito, apresentando dados concretos do retorno esperado, informações sobre previsão de receitas e até mesmo garantias sobre as condições de pagamento do financiamento serão informações oficialmente solicitadas em alguns casos e sempre bem-vindas em todas as situações em que buscar capital de terceiros. Seja qual for a fonte que financiará esse investimento, é fundamental que você apure o custo da operação. Pergunte-se:

Se forem recursos próprios, qual é o impacto dessa mobilização de recursos?

Se forem recursos de terceiros, quais são os juros que serão aplicados? Além disso:

É indicado que seja bem criteriosa a análise de custos e que se entendam os passos para obtenção de crédito.

Tenha em mãos informações consistentes a apresentar aos investidores.